

DigiGift

Le plaisir d'offrir

WhitePaper

Version 1.4

Powered by

E-Con NETWORK

Table des matières

Introduction	3
Avant-propos	3
Vision	3
Les marchés	4
Problématique et Solution	5-6
La plateforme DigiGift	7
Produits et outils	8
Token	9
Technologie	10
DigiGift écosystème	11
Roadmap	12
Équipe opérationnelle	13
Risque	14

Introduction

DigiGift est une plateforme de type market-place (dApps) permettant la digitalisation de tout service et activité pouvant s'offrir sous forme de bons ou de coffrets cadeaux.

Avant-propos

Les cadeaux comme la technologie évoluent et se réinventent avec le temps. Aujourd'hui, la tendance est à l'achat de coffrets ou de bons cadeaux en ligne avec option d'expédition directement à la personne de son choix.

Cependant, le côté impersonnel d'une box avec un message en première page va, pour nous, à l'encontre de l'investissement personnel et du plaisir d'offrir. De même que l'aspect contraignant pour le bénéficiaire d'utiliser une prestation.

Le cas échéant, la box est échangeable. Tout comme une prolongation, échanger requiert de la patience et ne se fait pas contre sa valeur fiduciaire. De plus, la limitation dans le temps occasionne bien souvent l'oubli et finalement la perte des box. Côté émetteurs, le sort d'une box importe moins puisqu'elle est déjà réglée.

Découvrez en quoi notre proposition se place comme un Game Changer, de quelle manière nous innovons dans un marché en croissance continue et pourquoi la technologie blockchain permettra de rétablir la confiance et de faire évoluer un système économique centralisé.

Vision

Développer une nouvelle économie éthique centrée sur les commerçants et les consommateurs et nous positionner en véritable Game Changer sur le marché du tourisme et des prestations de service.

Powered by E-Con NETWORK

+ 100 milliards

Au niveau mondial, le marché des cartes cadeaux pèse plus de 100 milliards d'euros en valeur annuelle d'émission, dont un tiers environ pour l'Europe, de même pour les continents américain et asiatique. La croissance s'accélère depuis quelques années grâce à la dématérialisation des cartes cadeaux.

+ 250 millions $ CA

Le marché des coffrets cadeaux représente en France plus de 250 millions d'euros de CA annuel et plus de 1 million de coffrets vendus.

9 000 milliards

Le tourisme prend forme à la croisée de plusieurs secteurs d'activité comme l'hébergement, la restauration, le transport, les loisirs, le bien-être et plus encore.

Problématique et solution

Le marché des bons cadeaux est mondial et fructueux. Cependant, il arrive à maturité et présente peu d'innovation. Malgré tout, les bons cadeaux restent la solution privilégiée par une personne souhaitant faire plaisir tout en évitant d'offrir un cadeau qui ne plait pas.

Toutefois, les bons et coffrets sous format papier ou physique présentent des inconvénients pour les différents acteurs intervenant dans ces transactions de valeurs :

Prestataires de services	
Sans Blockchain	Avec Blockchain
Encaissement après consommation (délai 15-30 jours)	Encaissement immédiat
Frais élevés (30%)	Frais faibles (10%) et dégressifs
Inégalité de traitement possible vis à vis du consommateur	Système de gouvernance démocratique
Canal de vente isolé	Nouveau canal de vente permettant de développer et valoriser numériquement des produits avec des fonctionnalités innovantes
Temps de traitement lent	Rapidité d'émission de l'offre
Aucune récompense liée à l'utilisation	Accès à des services financiers DeFi

Powered by E-Con NETWORK

Entreprises émettrices	
Sans Blockchain	Avec Blockchain
Prestations à fort impact environnemental *(utilisation excessive de papier et plastique)*	Impact environnemental fortement réduit grâce au consensus basé sur la Nominated Proof of Stake (faible empreinte carbone)
Centralisation = monopole *(nouveaux concurrents offensivement rachetés)*	Sécurité, décentralisation et scalabilité Place de marché sécurisée et ouverte à tous après certification (KYC, AML, KYB)
Manque d'innovation	Nouveau Game changer

Utilisateurs	
Sans Blockchain	Avec Blockchain
Validité des bons	Bon de valeur unique identifiable grâce à un N°ID
Lenteur du processus d'achat	Achat rapide et sécurisé avec une crypto monnaie
Non-propriétaire de la valeur du produit	Système de gouvernance démocratique
Prestation souvent différente et expérience frustrante	Assurance de qualité des services offerts grâce à une offre immuable, horodatée
Impersonnel	Personnalisation complète des cadeaux (Date planifiée, emballages uniques d'artistes, envoi de photos, vidéos, messages vocaux)

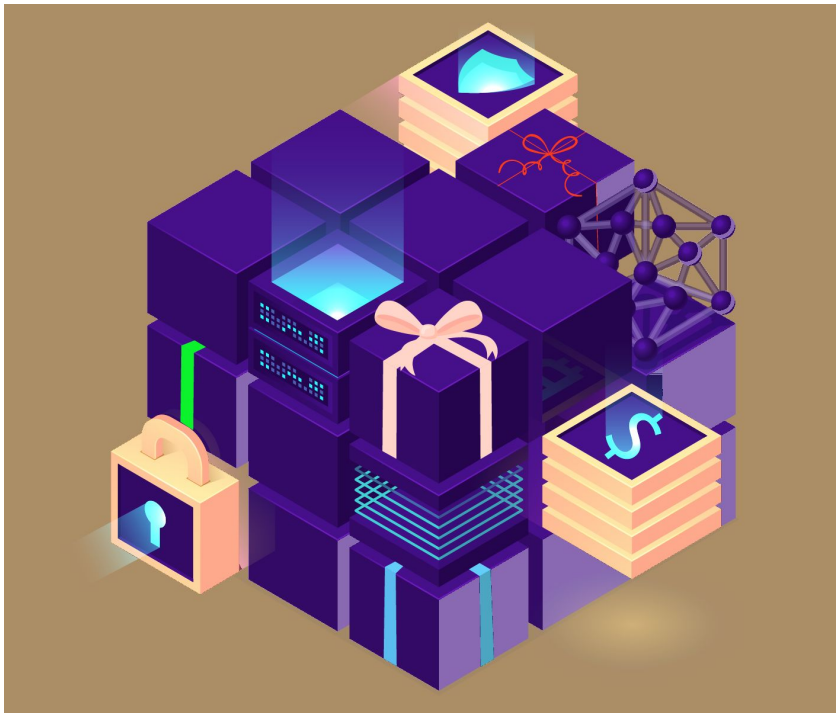
La plateforme DigiGift

DigiGift est une plateforme de type market-place permettant la digitalisation de tout service et activité pouvant s'offrir sous forme de bons ou de coffrets cadeaux.

Cette plateforme ou Marketplace doit permettre aux prestataires d'émettre leurs offres que ce soit dans le domaine de l'hébergement, de la restauration, des activités sportives ou autre.

Nous apportons une solution de nouvelle génération via la technologie blockchain. Une révolution économique pour les prestataires et une nouvelle façon de personnaliser le plaisir d'offrir pour les utilisateurs.

Nous développons un site Web ainsi qu'une application compatible iOS et Android dont l'utilisation est simple et fonctionnelle. Notre contenu et nos offres sont destinés au grand public afin de démocratiser l'utilisation des cryptos actifs.



Powered by E-Con NETWORK

Produits et outils

NFT

Souvent représentés sous la forme artistique loin de leur réel potentiel technique, les NFTs sont aujourd'hui un élément majeur de l'écosystème et une révolution pour de nombreux secteurs.

Objets uniques fonctionnant sur une blockchain et représentés par un TokenID, un NFT (ou token non fongible) est tout simplement un lien sécurisé par la cryptographie. Les chemins définis par les URL donnent ainsi accès à différentes métadonnées pouvant être statiques ou dynamiques.

Dans notre cas, ces métadonnées constituent des éléments numériques tels que des fichiers multimédias, juridiques, de prestations de services ou même des actifs financiers tokenisés donnant une vraie propriété sur des éléments représentés par une valeur réelle.

DigiCoupon

Carte cadeau (NFT) définie par une prestation ou une valeur simple

DigiBox

Coffret de prestation (NFT) personnalisable, défini par un ou plusieurs services

DigiWallet

Wallet non custodial permettant aux utilisateurs la gestion de leurs actifs

DigiAccount

Coffret de prestation (NFT) personnalisable, défini par un ou plusieurs services

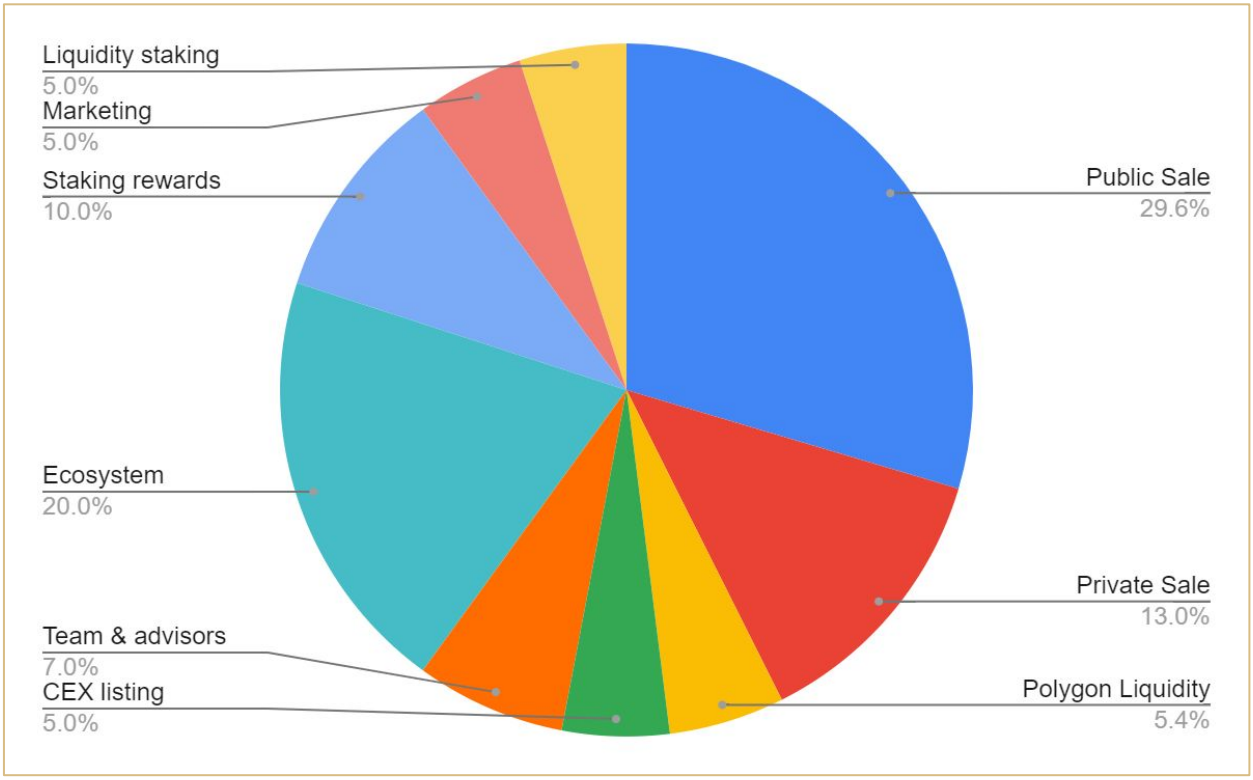
Application mobile iOS et Android + site web

Powered by E-Con NETWORK

Token

Pour garder toute forme de gouvernance, attribuer des récompenses et autres produits, nous avons décidé d'émettre le Token DIGIT permettant l'accès aux fonctionnalités des différentes dApps de l' écosystème DigiGift.

Nom	**DIGIT**
Supply	**500'000'000**
Softcap / Hardcap	**$500'000 / $3'000'000**
Fonctionnalités	**Accès aux dApps de l'écosystème DigiGift**



L'utilisation d'un stablecoin, tel que USDC, est nécessaire afin d'assurer une valeur stable aux bons cadeaux DigiGift.

Powered by E-Con NETWORK

Technologie

Solution à court terme :

Pour nous permettre le déploiement d'une première version de la dApps DigiGift nous avons choisi de nous orienter vers le réseau Polygon.

La proposition de Polygon nous permet d'avoir une grande flexibilité de construction pour notre dApps, mais aussi de profiter des avantages de l'écosystème.

Ce réseau recense aujourd'hui 1.3 M de transactions enregistrées, 130M de portefeuille unique et environ 2.7 M d'utilisateurs actifs mensuels. La solution Polygon Proof of Stake est un moyen facile et rapide de lancer une dApps sur une blockchain sécurisée.

Polygon fait partie des acteurs majeurs de la crypto-sphère, apportant des solutions de mise à l'échelle d'Ethereum, tout en innovant sur de nouvelles propositions Web3. Polygon se démarque d'Ethereum en proposant des performances bien supérieures. En effet, celle-ci présente des frais de transaction en moyenne 10 000 fois moins importants que sur Ethereum.

Cette solution se révèle être la plus adaptée pour nous donner la possibilité de déployer dans les meilleures conditions l'innovation DigiGift .

Solution à moyen/long terme :

Nous étudions la possibilité de construire une blockchain souveraine et ainsi nous permettre dans le futur d'atteindre nos objectifs concernant le développement d'un écosystème spécialisé autour de la marque DigiGift.

Vous retrouverez toute la partie architecture ainsi que chaque aspect de la construction de notre dApps dans le WhitePaper V2.

DigiGift écosystème

Nous avons pour objectifs de construire tout un écosystème autour de la marque DigiGift afin de toujours apporter innovation et solution à nos collaborateurs ainsi qu'à nos utilisateurs.

DigiTicket

Une plateforme de vente de billets et tickets d'événement

DigiPay

Une solution de paiement pour les commerçants et les consommateurs pour leur achat quotidien

DigiEvent

Un environnement de production événementiel dans le métaverse

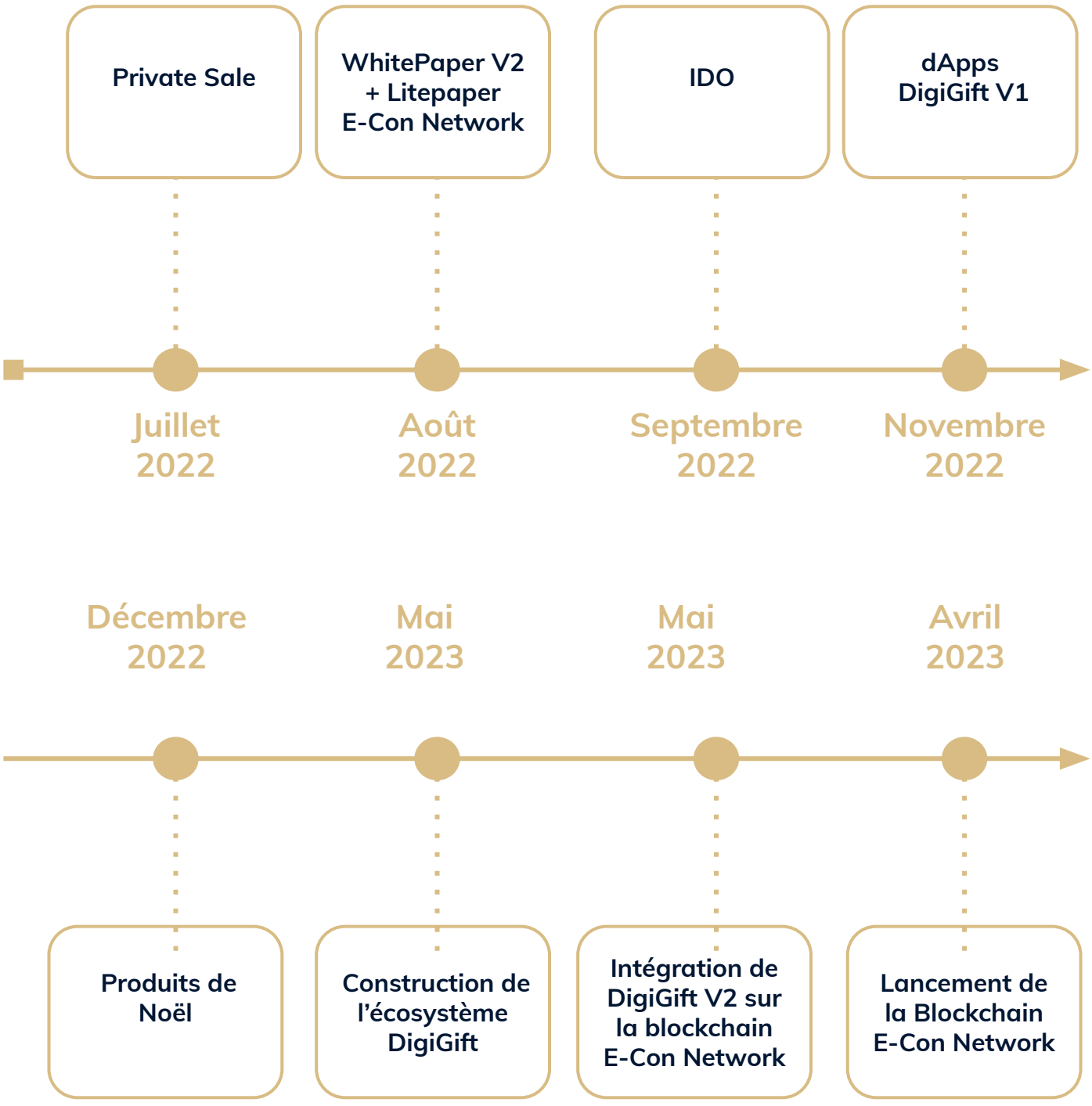
DigiPrivate

Une plateforme de vente privée autour d'offres spéciales réservées aux utilisateurs éligibles

DigiSocial

Une plateforme d'interaction sociale permettant la mise en avant d'offres exceptionnelles, la rencontre entre prestataire et consommateur ainsi que l' évaluation des prestations

Roadmap



Powered by E-Con NETWORK

Équipe opérationnelle



Géraldine Varone

Financial Expert



Alain Praz

Technical Expert



Téo Guilhermet

Blockchain Analyst



Nicolas Rivard

Legal Advisor



Nicolas Théodoloz

Senior Developer



Cyril Bruce

Community Manager



Laurent Leloup

Lead Advisor ICO - Leloup Partners



Nicolas Nups

Consultant ICO- Leloup Partners

Powered by E-Con NETWORK

Risque

L'objectif de ce livre blanc est de fournir aux acheteurs potentiels les informations sur le projet de la Société afin de permettre aux acheteurs potentiels de prendre leur propre décision quant à savoir s'il souhaite ou non procéder à l'achat de jetons DIGIT.

Le Livre blanc n'est pas destiné à être une offre de vente ou une sollicitation d'offre d'achat de titres ou d'autres instruments financiers. L'offre de jeton DIGIT n'a pas été enregistrée, qualifiée ou approuvée en vertu de titres, de contrats à terme, d'instruments financiers et de capital sur les marchés, ou la législation, la réglementation ou l'ordonnance sur le contrôle des changes de toute juridiction.

La Société a pris des précautions raisonnables pour s'assurer que, à la date du présent Livre blanc, les informations qu'il contient sont précisées au meilleur de sa connaissance. Les informations contenues dans le présent Livre blanc peuvent faire l'objet de modifications, supplémentation et modification à tout moment et de temps à autre. La Société ne fait aucune déclaration ou garantie en tant qu'à l'exactitude ou à l'exhaustivité des informations contenues dans ce Livre blanc et la Société n'a aucune obligation de mettre à jour ou à tenir à jour toute information ou projection contenue dans le présent document.

La publication de ce livre blanc et l'offre de jetons DIGIT peuvent être restreintes dans certaines juridictions. C'est la responsabilité de toute personne en possession du présent Livre Blanc et de toute personne souhaitant faire une demande de Tokens DIGIT de s'informer eux-mêmes et de respecter toutes les lois et tous les règlements qui pourraient leur être applicables. Ce livre blanc ne contient pas toutes les informations importantes concernant les risques associés à l'achat de jetons numériques. L'achat de jetons numériques, comme les jetons DIGIT, est spéculatif et comporte des risques, que vous devez comprendre avant de faire votre décision d'acheter.

Les acheteurs potentiels ne devraient acheter des jetons DIGIT que s'ils peuvent se permettre une perte complète. À moins que les acheteurs potentiels ne soient pleinement en mesure de comprendre et d'accepter la nature et les risques potentiels inhérents à l'achat de jetons DIGIT. Les acheteurs potentiels doivent mener des enquêtes et des analyses indépendantes concernant la Société DigiGift et le jeton DIGIT et tous les autres facteurs de marché et économiques qu'ils jugent appropriés pour évaluer pleinement les mérites et les risques de leur achat.



Powered by
E-Con
NETWORK